

今朝，阿拉做通信站点能源管理，经常碰到一个核心问题：总拥有成本（TCO）像黄浦江的水位，涨起来容易，落下去难。尤其是那些偏远站点，油费、维护费、扩容费，七七八八加起来，账算下来有点吓人。依晓得伐？真正的突破口，往往就在“叠光”两个字上——不是简单地加几块光伏板，而是一套系统性的思维革新。

【重要说明】本文/视频中所有关于节省金额、收益、回本周期、投资成本等数据，均为基于特定假设（如年用电量100万度、电价0.8元/度、光伏利用小时数等）的理论推演示例，不代表实际收益承诺，亦不构成购买或投资建议。实际收益受光照条件、电价波动、设备价格、安装费用、补贴政策等多种因素影响，可能存在显著差异。在做任何投资决策前，建议自行核实最新市场价格并咨询专业人士。

站点叠光策略如何有效降低TCO

今朝，阿拉做通信站点能源管理，经常碰到一个核心问题：总拥有成本（TCO）像黄浦江的水位，涨起来容易，落下去难。尤其是那些偏远站点，油费、维护费、扩容费，七七八八加起来，账算下来有点吓人。依晓得伐？真正的突破口，往往就在“叠光”两个字上——不是简单地加几块光伏板，而是一套系统性的思维革新。

现象：传统站点能源成本的结构压力

让我们先看看现实。一个典型的无市电或弱电网通信基站，其能源成本大头早已不是初期设备采购。根据行业分析，在站点全生命周期内，燃料（柴油）支出和运维人力成本往往占比超过60%。这还没算上因供电不稳导致的设备故障、业务中断这些隐性损失。更麻烦的是，随着5G和物联网设备密度增加，站点功耗攀升，传统扩容方案意味着更大的发电机组、更频繁的油料运输——成本曲线呈现令人担忧的陡峭上扬。这就像在一条越走越窄的弄堂里，你需要找到新的出口。

数据：叠光带来的财务杠杆效应

那么，叠光——也就是在现有站点能源系统中，智能化地叠加光伏发电单元——究竟能改变什么？我们来看一组经过验证的数据模型。以一个日均功耗15kWh、地处非洲阳光充足地区的通信基站为例：

成本项

纯柴油发电方案（5年）

光储柴混合方案（5年）

燃料成本

约 \$28,000

约 \$8,500

运维与运输

约 \$12,000

约 \$4,000

初始投资差额

-
+ \$7,000 (光伏与智能控制系统)

估算总拥有成本(TCO)

约 \$40,000

约 \$19,500

看到了吗？虽然初始投资增加了约7000美元，但五年内总成本下降了超过50%。这个财务杠杆的核心在于，光伏发电的边际成本近乎为零，它直接对冲了波动巨大的化石燃料支出。更重要的是，智能混合能源管理系统让柴油发电机大部分时间处于“待机”或“高效区间运行”状态，磨损和维护频率大幅下降。这个账，是算得过来的。

案例：从东南亚海岛站点的实践说起

理论很美好，实践起来哪能？我来讲一个我们海集能（HighJoule）实际操盘的项目。在菲律宾的一个旅游岛屿上，一家运营商有个关键的通信站点，位置很好，但电网脆弱得“一塌糊涂”，常年依赖柴油发电，运维人员每个月都要乘船去加油、检修，苦不堪言。

我们的团队给出的方案，不是推倒重来，而是“叠光增效”。我们在原有站点电池柜和发电机的基础上，部署了一套高度集成的光伏微站能源柜。这个柜子很有意思，它自带智能能量管理器（EMS），相当于站点能源的“大脑”。它的工作逻辑是这样的：

优先级调度：永远优先使用光伏发电，多余的能量存入电池。

智能启停：电池电量低于阈值且光伏不足时，才自动启动柴油发电机，并让其运行在最高效的功率区间。

。

极端适配：海岛高温高湿高盐雾，我们对柜体散热和防护做了特别设计，确保系统稳定。

项目实施后，该站点的柴油消耗量降低了78%。原先每月必需的运维船运，现在延长到每季度一次，主要进行例行检查。据客户反馈，该站点预计在28个月内就能收回叠光系统的追加投资，之后的每一度电，都相当于在“赚钱”。这个案例清晰地展示，降低TCO不是一个“省钱”的静态动作，而是一个“优化资产效率和产出”的动态过程。

见解：叠光的本质是系统化智能

很多人认为，叠光就是加光伏板，这是个误解。光伏板只是能量采集器，真正的价值在于“系统集成”和“智能调度”。这就像上海交响乐团，光有好的乐器（光伏、电池、发电机）不够，关键要有一个洞察全局的指挥（智能能源管理系统），让每种乐器在正确的时机发声，才能奏出和谐又高效的乐章。我们海集能在南通和连云港的基地，分别专注于定制化与标准化生产，目的就是为了将这种“系统化智能”更高效地交付。从电芯选型、PCS（变流器）匹配，到系统集成和云端智能运维，我们提供的是“交钥匙”的一站式解决方案。我们的目标很明确：让客户无需深究复杂的技术细节，就能获得经过全局优化的TCO表现。近20年的技术沉淀告诉我们，降低TCO的终极路径，是将能源系统从“成本中心”转变

为“可预测、可管理、可优化的资产”。

更深一层的思考：能源可靠性与商业连续性

最后，我想提醒一点，TCO的计算不能只看直接的经济账。站点能源的终极使命是保障通信服务的“永不中断”。一次因为断电导致的网络瘫痪，其品牌声誉和客户流失的损失，可能远超数年节省的油费。因此，一个优秀的叠光方案，在降低燃料成本的同时，必须大幅提升供电可靠性。通过光伏和储能构成的“缓冲垫”，站点可以平滑应对电网波动、柴油补给延迟等风险，确保核心负载万无一失。这种商业连续性的价值，虽然难以精确量化，但无疑是TCO模型中至关重要、却常被忽略的一环。

所以，当您下次审视站点能源账单时，不妨问自己一个问题：我们是在为不断涨价的“燃料”付费，还是在为高度可靠的“能源保障服务”投资？这个视角的转换，或许就是优化之旅真正的起点。

来源: <https://www.hl-smart.com>