

上趟在胡志明市开会，有个老朋友跟我讲，依晓得伐，现在越南乡下地方装个基站，头痛的嘞，不是电费贵，就是干脆没电。这个现象蛮有意思的，它其实指向一个更深层的问题：在快速数字化的新兴市场，“可负担性”不等于“便宜”，它关乎一套系统在全生命周期里，是否聪明地帮客户省钱、省心、省麻烦。

【重要说明】本文/视频中所有关于节省金额、收益、回本周期、投资成本等数据，均为基于特定假设（如年用电量100万度、电价0.8元/度、光伏利用小时数等）的理论推演示例，不代表实际收益承诺，亦不构成购买或投资建议。实际收益受光照条件、电价波动、设备价格、安装费用、补贴政策等多种因素影响，可能存在显著差异。在做任何投资决策前，建议自行核实最新市场价格并咨询专业人士。

智能站点在越南的可负担性正重塑通信基建版图

上趟在胡志明市开会，有个老朋友跟我讲，依晓得伐，现在越南乡下地方装个基站，头痛的嘞，不是电费贵，就是干脆没电。这个现象蛮有意思的，它其实指向一个更深层的问题：在快速数字化的新兴市场，“可负担性”不等于“便宜”，它关乎一套系统在全生命周期里，是否聪明地帮客户省钱、省心、省麻烦。

现象：电网覆盖的“最后一公里”与成本困局

越南的通信网络扩张野心勃勃，但地理和电网的现实却泼了盆冷水。许多偏远地区、岛屿或山区，要么电网延伸成本极高，要么供电极不稳定。传统的解决方案依赖柴油发电机，噪音大、污染重不说，这油费随着国际油价上上下下，让运营成本变得像坐过山车。更别提日常的运维了，派个工程师翻山越岭去加油、检修，这笔“可达性成本”算下来，吓死人。所以你看，单纯追求设备低价入场，后期可能就是无底洞。真正的“可负担”，是让客户从第一天起就看到清晰的、可控的、向下的成本曲线。

数据与逻辑：全生命周期成本才是关键标尺

我们来看笔账。根据世界银行关于越南乡村电气化的报告，在无电地区，采用混合可再生能源系统相比纯柴油发电，在项目周期超过5年的情况下，总成本优势开始显著显现。这背后是简单的经济学逻辑：

燃料成本归零：光伏发电的“燃料”是阳光，一旦初始投资收回，后续发电边际成本近乎零。

智能调度价值：一套聪明的能源管理系统（EMS），能像精明的管家，自动决定何时用光伏、何时用电池、何时启动柴油机作为备份，最大化每一分绿色能源，将柴油消耗降到最低。

运维成本锐减：远程监控和智能预警，使得大量现场巡检不再必要，从“被动抢修”变为“主动维护”。

所以，可负担性的核心，从“购买价格”转向了“拥有成本”。这恰恰是技术可以大显身手的地方。我们海集能近20年就干了一件事：把电芯、PCS（变流器）、BMS（电池管理系统）、EMS这些硬骨头啃透，然后集成成稳定、高效、听话的一体化系统。我们在南通和连云港的基地，一个负责深度定制，一个负责规模制造，为的就是让这种“聪明的可负担性”能够标准化地交付到全球不同环境，无论是热带雨林还是沿海高地。

案例：越南广义省的“静默”基站

让我分享一个我们正在交付的项目。在越南广义省的某个乡村，一个新建的4G基站面临供电难题。拉电网？预算和时间都等不起。纯柴油？村民嫌吵，运营商嫌油贵。我们的方案是“光储柴一体化”智能微站。

组件

配置与作用

带来的“可负担性”体现

光伏阵列

根据当地日照数据定制功率，日均发电满足基站70%需求

直接削减70%的潜在燃油费用

智能储能柜

内置海集能自研长寿命磷酸铁锂电芯与智能BMS

在夜间和无日照时供电，平滑电力输出；智能充放电策略延长电芯寿命至10年以上，降低更换频率

高效混合变流器

集成能源调度大脑（EMS）

自动优化能源流，确保柴油发电机仅在必要时以最高效工况运行，预计可再减少50%的柴油机运行时间

远程运维平台

云端监控与数据分析

实现无人值守，故障提前预警，将运维响应从“天”级提升到“小时”级，极大降低人工干预成本

这个站点建成后，将成为名副其实的“静默站点”——大部分时间只有光伏板安静地工作。根据测算，其3年内的总拥有成本（TCO）将比纯柴油方案低约35%，并且随着时间推移，节省比例会越来越大。更重要的是，它提供了稳定、清洁的电力，让基站的服务质量（QoS）有了保障，这本身就是在为运营商的品牌和收入“赋能”。

见解：可负担性的未来是“价值共生”

所以你看，在越南乃至整个东南亚，站点能源的竞争，早已不是简单的硬件拼装。它是一场关于系统集成能力、本地化适配能力和长期服务能力的综合竞赛。海集能作为从电芯到云端的全产业链玩家，我们的角色更像一个“能源价值医生”。我们不只卖“药”（硬件），更提供“诊疗方案”（系统设计）和“健康管理”（智能运维）。

这种“交钥匙”工程的价值在于，我们将技术复杂性封装在内部，留给客户的是一个简洁的界面和确定性的收益。客户，无论是电信运营商还是站点业主，无需成为储能专家，就能享受到技术带来的降本增效。这，才是深度意义上的“可负担”——它降低了客户采用先进技术的门槛和总风险。

开放性问题

当“可负担性”被重新定义为全生命周期的价值最优解，你的下一个站点，是否已经准备好拥抱这种静默、智能且持续省钱的能源革命？我们该如何共同设计，让绿色能源不仅环保，更成为财务上最精明、最坚固的选择？

来源: <https://www.hl-smart.com>