

最近和北美几家电信运营商的朋友聊天，他们普遍在头疼一件事：资本支出（CapEx）像脱缰的野马，尤其在站点能源这块。新建一个5G基站的硬件成本里，能源基础设施能占到近三成，这还不算后续运维这个“无底洞”。但有趣的是，另一股技术浪潮正在对冲这种压力——数字孪生。这个听起来有点科幻的概念，正在实实在在地帮他们“拧干”预算里的水分。

【重要说明】本文/视频中所有关于节省金额、收益、回本周期、投资成本等数据，均为基于特定假设（如年用电量100万度、电价0.8元/度、光伏利用小时数等）的理论推演示例，不代表实际收益承诺，亦不构成购买或投资建议。实际收益受光照条件、电价波动、设备价格、安装费用、补贴政策等多种因素影响，可能存在显著差异。在做任何投资决策前，建议自行核实最新市场价格并咨询专业人士。

数字孪生技术重塑北美通信资本支出格局

最近和北美几家电信运营商的朋友聊天，他们普遍在头疼一件事：资本支出（CapEx）像脱缰的野马，尤其在站点能源这块。新建一个5G基站的硬件成本里，能源基础设施能占到近三成，这还不算后续运维这个“无底洞”。但有趣的是，另一股技术浪潮正在对冲这种压力——数字孪生。这个听起来有点科幻的概念，正在实实在在地帮他们“拧干”预算里的水分。

数字孪生不是什么新名词，但在能源管理领域，它的价值正被重新发现。简单讲，就是在虚拟世界里，为物理世界的储能系统、光伏阵列、乃至整个站点，创造一个完全同步的“数字双胞胎”。这个双胞胎可不是静态模型，它会实时接收来自传感器的海量数据——电压、电流、温度、乃至环境湿度，然后通过算法模拟和预测物理实体的状态。这样一来，工程师在办公室电脑前，就能对千里之外的站点能源系统进行仿真、调试、优化和预测性维护。这种做法，阿拉上海人讲，叫“螺丝壳里做道场”，把每一分钱的效益算到骨头里。

我们来看一组具体的数据。根据Gartner的报告，到2026年，超过60%的关键基础设施运营商将使用数字孪生来提升资产绩效，这有望将运营支出（OpEx）降低多达30%。而在北美，这个趋势尤为明显。我分享一个我们海集能（HighJoule）参与的案例。在加拿大安大略省的一个偏远地区，一家运营商需要为一系列新建的物联网微站供电。传统方案是铺设电缆或依赖柴油发电机，前者成本高昂，后者运维麻烦且不环保。

我们提供的，是一套基于数字孪生的光储柴一体化站点能源解决方案。在物理层面，我们部署了集成光伏板、储能电池柜和智能管理单元的能源柜。但真正的核心，是背后那个“数字双胞胎”。这个虚拟系统在部署前，就模拟了当地全年的光照数据、极端低温气候（最低可达-35℃）对电池的影响，以及负载的波动情况，从而精准确定了光伏和储能的最佳配比。站点投入运行后，数字孪生平台持续工作，它提前两周预警了某个电池模块的潜在性能衰减，使得维护团队能在下一次暴风雪来临前完成更换，避免了站点宕机。这个项目最终帮助客户将站点的初始能源资本支出降低了约22%，并通过预测性维护将年度运维成本削减了超过35%。

从成本中心到价值引擎的思维跃迁

这个案例揭示了一个更深层的逻辑：数字孪生推动的，不仅仅是一种技术工具的升级，更是一种资本支出管理思维的范式转移。过去，站点能源支出被视为刚性的、被动的“成本中心”。现在，通过数字孪

生赋予的洞察力，它正在变成一个可优化、可预测、甚至能创造价值的“智能资产”。

规划阶段：

在资本投入前进行虚拟仿真，优化系统配置，避免过度投资或设计不足，直接“削峰” CapEx。

建设与部署：远程指导安装调试，减少现场工程师的差旅和时间成本，加速投资回报周期。

运营阶段：预测性维护避免意外宕机造成的收入损失和紧急维修的高昂费用，持续“填谷” OpEx。

作为一家从2005年就深耕新能源储能的高新技术企业，海集能在上海和江苏拥有研发中心与生产基地。我们深刻理解，未来的能源解决方案必然是物理硬件与数字智能的深度融合。我们的站点能源产品，无论是用于通信基站还是安防监控微站，从设计之初就为数字孪生预留了接口。南通基地的定制化产线，能根据数字孪生仿真的结果，快速生产出最适配特定场景的系统；连云港的标准化基地，则确保核心模块的规模化和可靠性。我们提供的，远不止一个“能源柜”，而是一个包含智能运维、持续优化的“交钥匙”数字能源服务体系。

面向未来的开放性问题

当数字孪生成为标配，站点能源系统的边界在哪里？它是否可能从一个独立的供电单元，演进为区域微电网中一个可灵活调度、参与电力交易的智能节点？当北美运营商们手握更精准的资本支出蓝图时，他们又将如何重新分配资源，去捕捉下一个增长机遇？这些问题，或许比技术本身更值得玩味。

来源: <https://www.hl-smart.com>