

各位朋友，今朝阿拉来聊聊一个蛮有意思的话题——东亚省那些通信基站、监控站点的租金。依晓得伐？这些站点的运营成本里，租金常常是一笔不小的开销，而且，越是偏远、越是供电不稳的地方，这租金越是“棘手”。这背后，其实藏着一个能源供给的“老大难”问题。

【重要说明】本文/视频中所有关于节省金额、收益、回本周期、投资成本等数据，均为基于特定假设（如年用电量100万度、电价0.8元/度、光伏利用小时数等）的理论推演示例，不代表实际收益承诺，亦不构成购买或投资建议。实际收益受光照条件、电价波动、设备价格、安装费用、补贴政策等多种因素影响，可能存在显著差异。在做任何投资决策前，建议自行核实最新市场价格并咨询专业人士。

嵌入式电源在东亚省租金优化中的关键角色

各位朋友，今朝阿拉来聊聊一个蛮有意思的话题——东亚省那些通信基站、监控站点的租金。依晓得伐？这些站点的运营成本里，租金常常是一笔不小的开销，而且，越是偏远、越是供电不稳的地方，这租金越是“棘手”。这背后，其实藏着一个能源供给的“老大难”问题。

传统的站点，特别是那些在无电或弱网地区的，往往需要依赖不稳定的市电，或者干脆自备柴油发电机。柴油发电，噪音大、污染重、运维成本高，而且燃料运输本身在偏远地区就是一笔巨大的隐性开支。这些因素叠加起来，业主方在考虑场地租赁时，自然会把供电的复杂性和高成本折算进去，导致站点整体租金水涨船高。这种现象，我们称之为“能源成本租金化”。

数据背后的能源账本

让我们看看数据。根据一些行业分析，在东亚省某些偏远岛屿或山区，一个典型的通信基站，其能源相关运营成本（包括电费、燃料费、运输费、发电机维护费）可以占到其总运营成本的40%以上。这其中，为了保障供电可靠性而付出的额外代价，最终都会以某种形式转嫁给场地租金或整体的站点持有成本。这就像一个无形的“税”，制约着网络覆盖的扩展和数字化服务的下沉。

那么，破局点在哪里？关键在于将站点从一个“能源消耗者”和“麻烦制造者”（噪音、排放），转变为一个“能源管理者”甚至“绿色贡献者”。这就需要“嵌入式电源”解决方案，也就是将光伏、储能、电源管理深度集成，作为一个智能、自洽的单元，嵌入到站点基础设施中去。这不是简单地把几块太阳能板和电池塞进去，而是一套从电芯、功率转换（PCS）到智能能源管理系统的全链条技术整合。

海集能的实践：从南通到连云港的智慧

在我们海集能，我们对此体会很深。公司从2005年成立起，就扎进了新能源储能这个领域，近20年嘛，就琢磨这一件事。我们上海总部负责研发和方案设计，在江苏的两个基地则各有分工：南通基地就像高级定制工坊，专门对付那些地形、气候、电网条件千奇百怪的定制化储能系统；而连云港基地则追求标准化和规模化，把经过全球各地验证的可靠设计，像“乐高”模块一样高效生产出来。这种“双轨制”生产体系，确保了无论是标准站点还是极端环境下的特殊需求，我们都能提供从核心部件到系统集成，再到智能运维的“交钥匙”服务。

我们的站点能源产品线，比如光伏微站能源柜、站点电池柜，就是典型的嵌入式电源。它们把光伏发电、储能电池、智能配电和远程监控系统“化零为整”，塞进一个或几个紧凑的柜子里。这样一来，站点对市电的依赖大大降低，柴油发电机可以从“主力”退居为“备胎”，甚至完全不用。站点自己就能实现清洁能源的“自产自销”，安静、无排放、运维简单。

一个具体的案例：东亚省某离岛通信站

我们来看一个在东亚省某离岛的实际案例。该岛屿风景优美，但电网薄弱，经常停电。某运营商需要在那里新建一个4G/5G通信基站，以提升旅游和居民的网络体验。当地业主最初对供电问题非常担忧，提出的租金方案包含了高昂的电力保障附加费。

最终，运营商采用了我们海集能提供的一体化光储解决方案。具体配置如下：

一套15kW的屋顶光伏阵列

一台集成60kWh磷酸铁锂电池柜、双向PCS和智能管理系统的海集能站点能源柜

一套远程监控云平台

这套系统安装后，基站日常运行90%以上的电力由太阳能提供，储能系统保障夜间和无日照时的供电。柴油发电机仅作为极端连续阴雨天的终极备份，一年也启动不了几次。根据我们获得的运营数据（经客户授权脱敏），该站点在部署后首年：

项目部署前（估算）部署后（实际）

年度能源成本约8,500美元约1,200美元

柴油消耗约2,500升低于100升

碳排放减少—约6.5吨二氧化碳当量

更重要的是，由于供电问题得到根本性解决，且站点运行安静清洁，业主方重新评估了场地价值，取消了电力附加费，使得整体租金谈判回到了更合理的水平。这个案例清晰地展示，嵌入式电源通过降低站点的运营复杂性和长期能源支出，直接影响了其场地租赁的经济模型。

更深一层的见解：能源即资产

所以，我的看法是，在东亚省乃至全球的站点租赁市场，我们不能只把电力看作一种需要付费购买的“消耗品”，而应该把它看作一种可以通过技术手段在现场“生产”和“管理”的“资产”。嵌入式电源，正是将能源从成本中心转化为资产管理工具的关键技术路径。

它带来的价值是多元的：对于运营商，是OPEX的显著下降和供电可靠性的飞跃；对于场地业主，是物业价值的提升（稳定、绿色的租户）和租赁风险的降低；对于社区和环境，则是噪音污染的消失和碳足迹的缩减。这是一种多赢的重构。海集能在全全球多个气候区——从热带雨林到高寒地带——部署项目的经验告诉我们，只要设计得当，这种绿色、自洽的能源系统具备极强的环境适应性和经济性。

未来，随着光伏和储能成本的持续下降，以及智能管理算法的日益精进，嵌入式电源的性价比会越来越高。它或许会成为东亚省乃至全球偏远站点、物联网边缘节点的“标准配置”。到那时，租赁谈判桌上，关于“电”的担忧和附加条款可能会大大减少，因为每个站点，本身就是一个稳定可靠的微型绿色电厂。

那么，对于正在东亚省规划新站点或为现有站点高昂租金所困的您来说，是否考虑过，您站点的“能源身份”可以重新定义？下一次进行站点选址或续租谈判前，或许可以先评估一下，一套嵌入式的光储系统，能为您的整体拥有成本（TCO）带来怎样的改变。这不仅仅是省下电费，更可能是在重塑您业务的底层成本结构。您觉得呢？

来源: <https://www.hl-smart.com>